



Apresentação

HISTÓRICO E ABRANGÊNCIA DE ATUAÇÃO

➤ Com um objetivo bem definido de quebrar paradigmas do mercado, a Ótimo Negócio desenvolve desde 2012 uma plataforma de e-commerce que abrange todos os nichos do mercado, seja através da venda de produtos, ou de serviços. O principal diferencial da Ótimo Negócio em relação aos seus concorrentes no mercado, é que a plataforma já é pré-montada para seu cliente, e claro, cuidamos de todo o processo de marketing da loja, para que seja relevante nos principais mecanismos de busca da web e assim fortalecer a imagem da loja no mercado virtual, gerando a conversão e satisfação do cliente. A equipe possui profissionais com ampla experiência e conhecimento de e-commerce, e sempre está atenta às movimentações do mercado, novas tendências e empenhada em transformar seu negócio virtual em um caso de sucesso.

BENEFÍCIOS PARA OS CLIENTES:

VANTAGENS PARA O LOJISTA

- Dinamismo, agilidade e otimização de tempo são alguns dos muitos pontos positivos para quem busca entrar e manter um negócio online. Principalmente na atualidade, onde é necessário ter muito mais comprometimento com seu cliente e levar sua marca para os quatro cantos do Brasil;
- As maiores companhias do mundo estão na web vendendo e entregando seus produtos com amplo sucesso, ano após ano. Porém, mais de 80% do mercado online para esse segmento é formado por lojas de médio e pequeno porte, que se destacam através de campanhas bem sucedidas de marketing e vendas;
- Em 2017, só no Brasil, o mercado de lojas virtuais cresceu 12% em relação ao ano de 2016, faturando cerca de R\$ 60 bilhões de reais. A projeção para até o fim de 2018, é um crescimento de 15% nas vendas;



- Manter um negócio não é nada fácil e muitas vezes, os altos custos e a burocracia imposta pelo governo, geram graves problemas para o lojista. Porém, os custos para montar e gerir um e-commerce é consideravelmente mais baixo do que manter uma estrutura de loja física com estoque, colaboradores e etc;
- O mundo é ditado por tendências, e estar na web com sua loja pode te deixar a frente de muitos concorrentes que não estão interessados em inovar e renovar seus estoques;
- O alcance de lojas físicas, geralmente é municipal ou regional. No entanto, uma grande vantagem de se estar no e-commerce é que sua loja vai ter alcance nacional, e poderá vender para todo o país;

VANTAGENS PARA O SEU CLIENTE

- Tudo o que queremos, é proporcionar a melhor experiência de compra para o nosso cliente. Então o conquiste com lançamentos, novas tendências, preços justos, prazos de pagamento de acordo com o mercado, frete grátis e cupons. Assim você fideliza seu cliente e com certeza ele irá voltar;
- O seu cliente está 24 horas por dia, 7 dias por semana conectado na rede, então é muito mais fácil para ele, ter a loja na palma da mão. Imagina só seu cliente comprando em sua loja na hora que ele bem entender, em qualquer dia da semana. É o sonho de todo lojista;
- Não pegar filas e evitar espera para comprar seus produtos é o sonho de todo consumidor. Isso é o que mais atrai o seu cliente para fazer suas compras através do e-commerce. Tirando o fato de receber o produto no conforto de sua própria residência;
- Os valores praticados por lojas online, são muitas vezes, até mais baixos do que os praticados em lojas físicas. Isso acontece porque nenhuma marca ou loja, quer perder a preferência do consumidor, e isso é um fator determinante na hora de fechar a venda;
- Comprando online, seu cliente pode optar pela forma de pagamento que mais o agradar, como cartão de crédito, boleto, transferência, depósito ou até mesmo o próprio débito em conta, tudo para se adequar ao bolso dele e você não perder a venda.



INFRAESTRUTURA DA ÓTIMO NEGÓCIO

- Na infraestrutura da Ótimo Negócio, optou-se por montar um ambiente com alta disponibilidade, utilizando apenas hardware de servidores e rede de alta qualidade, como switches, routers e firewall. Mesmo em situações de manutenção nossa rede é projetada para operar sem paradas.
- Nossa plataforma é totalmente montada à partir do Magento. A plataforma mais segura e utilizada por lojistas virtuais no mundo inteiro.

VANTAGENS FINANCEIRAS

- Baixo-custo de investimento por uma plataforma totalmente pronta para o uso, sem depender de longos prazos de entrega, impostos pela grande maioria das agências focadas em montar layouts de lojas virtuais.
- Suporte técnico especializado e pronto para atender e solucionar eventuais problemas e dúvidas de nossos clientes.
- O investimento em marketing para as buscas orgânicas e de redes sociais são totalmente oferecidos sem custos adicionais pela Ótimo Negócio.

Principais Recursos:

- Plataforma Fullcommerce totalmente pronta e funcional;
- Mais de 30 layouts disponíveis para os mais diversos segmentos de vendas;
- Compatível com os principais meios de pagamento do mercado (Paypal, PagSeguro, Cielo, Rede e mais);
- Integração com os principais marketplaces, B2W, Cnova, Via Varejo e Mercado Livre;
- Quantidade de produtos ilimitada na plataforma;
- Planejamento de Marketing feito totalmente pela equipe da Ótimo Negócio;
- Marketing Digital focado em BUSCA e CONVERSÃO (vendas);
- Sua loja em destaque nos principais buscadores, como o Google e o Bing;
- A menor taxa de comissão sobre venda confirmada do mercado, apenas 0,5%;
- Módulo dos Correios já está integrado na plataforma;
- Loja com layout responsivo. (mobile);
- Layout intuitivo e simples para o seu cliente;

Proposta Comercial

Investimento

Serviço	Valor Mensal
- Hospedagem; - Certificado de segurança; - Integração Frenet; - Integração SkyHub; - Integração JivoChat; - Integrações de meios de Pagamento; - Layout Responsivo; 1 conta de e-mail; - Dashboard Intuitivo; - Backup; - Carrinho Abandonado; 350 produtos	R\$ 99,00

Personalização

Serviço	Investimento
- Definição de cores; - Inserção das Categorias; - Inserção das Sub-Categorias; 03 Banners; - Mini banners (dependendo do template escolhido); - Associações da loja com as redes sociais (Facebook e Instagram) - Inserção dos temas Institucionais (rodapé); - Inserção das politicas da empresa;	R\$ 2.000,00

Solicitações fora deste escopo serão analisadas e passíveis de cobrança.
Podendo ser dividido em até 06 (vezes) no cartão de crédito



Condições comerciais

1. Uma vez firmado o aceite nesta Proposta, uma eventual alteração no escopo dos serviços contratados deverá ser solicitada à Ótimo Negócio que, após avaliação, apresentará os custos envolvidos.
2. Todo e qualquer processo de implantação terá início em até 05 dias úteis após comprovação de pagamento.
3. A implantação/suporte ocorrerá via Skype/telefone/e-mail e por este motivo é de fundamental importância que os usuários tenham Skype instalado em suas máquinas. E a implantação seguirá o cronograma definido entre as partes – Ótimo Negócio & Cliente.
4. Os valores referenciados estão em Reais (R\$) e sobre os mesmos estão incluídos os devidos impostos, conforme a legislação vigente.
5. As responsabilidades das partes iniciarão à partir da aceitação da presente Proposta Comercial.
6. Após a confirmação dos valores pagos, a loja será liberada em até 15 (quinze) dias úteis para cadastramento de produtos pelo cliente.
7. **A presente proposta cancela e torna nulo todo e qualquer ajuste verbal ou escrito anteriormente firmados entre as partes e que tenham o mesmo objeto desta proposta.**
8. **Após definição do layout a ser utilizado, qualquer alteração será passível de cobrança.**

¹ Referente ao login e senha para acesso da plataforma, com base de dados limpa para a inclusão de produtos.