

Queria montar a seguinte situação:

Uma empresa que controlar suas comissões sobre venda da seguinte maneira

Venda	Comissão
R\$ 0,00 à R\$ 10.000,00	1%
R\$ 10.000,01 à R\$ 50.000,00	2%
R\$ 50.000,01 à R\$ 100.000,00	3%
R\$ 100.000,01 mais é pago valor fixo	R\$ 2.000,00

Pegaremos o valor das vendas e a comissão será por faixas, ou seja, em uma venda de R\$ 30.000,00, o vendedor recebe 1% sobre os primeiros R\$ 10.000,00 e 2% nos R\$ 20.000,00 restantes, isso se fará em 3 faixas de comissionamento, e ao atingir a última faixa o valor da comissão é FIXA em valor.

Imaginando uma venda de **R\$ 20.000,00** teríamos a seguinte comissão

Vendas	%	Comissão
R\$ 10.000,00	1%	R\$ 100,00
R\$ 10.000,00	2%	R\$ 300,00
R\$ 20.000,00	XXXXXXXXXXXXXXXXXX	R\$ 300,00

Imaginando uma venda de **R\$ 40.000,00** teríamos a seguinte comissão

Vendas	%	Comissão
R\$ 10.000,00	1%	R\$ 100,00
R\$ 30.000,00	2%	R\$ 600,00
R\$ 40.000,00	XXXXXXXXXXXXXXXXXX	R\$ 700,00

Imaginando uma venda de **R\$ 60.000,00** teríamos a seguinte comissão

Vendas	%	Comissão
R\$ 10.000,00	1%	R\$ 100,00
R\$ 40.000,00	2%	R\$ 800,00
R\$ 10.000,00	3%	R\$ 300,00
R\$ 60.000,00	XXXXXXXXXXXXXXXXXX	R\$ 1.200,00

Imaginando uma venda de **R\$ 100.000,01** teríamos a seguinte comissão

Vendas	Fixa	Comissão
R\$ 100.000,01	R\$ 2.000,00	R\$ 2.000,00